

**ĐỀ CƯƠNG CHI TIẾT**  
**HỌC PHẦN: KHỞI SỰ KINH DOANH**

**1. Tên học phần:**

*Tiếng Việt:* Khởi sự kinh doanh

*Tiếng Anh:* Entrepreneurship

**2. Mã học phần: BA331**

**3. Thuộc khối kiến thức:** Bắt buộc chung của ngành

**4. Khoa phụ trách:** Khoa Kinh tế - Quản lý

**5. Mô tả học phần:** Khởi sự kinh doanh là một trong những nhiệm vụ quan trọng mà các nhà quản trị phải thực thi trong suốt quá trình kinh doanh. Học phần cung cấp những kiến thức có bản về tiến trình khởi nghiệp và cách thức xây dựng các mô hình kinh doanh. Trên cơ sở đó, học phần sẽ giúp người học tập trung vào việc hình thành ý tưởng kinh doanh và triển khai các hoạt động kinh doanh cho ý tưởng đã lựa chọn.

**6. Số tín chỉ: 03**

**7. Thời lượng: 45 giờ, trong đó:**

Lý thuyết: 30 giờ

Thảo luận, bài tập: 30 giờ

**8. Tính chất của học phần:** Học phần bắt buộc của ngành

**9. Các yêu cầu của học phần:**

- Điều kiện tiên quyết: Tích lũy tối thiểu 60 tín chỉ.
- Sinh viên phải tham gia học ít nhất 70% số giờ.
- Sinh viên đi học muộn quá 15 phút thì không được vào lớp học và được coi là nghỉ học buổi học đó.
- Sinh viên cần làm đủ 2 bài kiểm tra của học phần.
- Sinh viên bắt buộc phải tham gia nhóm để làm các bài tập trên lớp và làm bài thi cuối kỳ.
- Khi vào lớp, sinh viên cần thực hiện nghiêm túc Nội quy lớp học.

**10. Mục tiêu của học phần:**

+ CO1: Mục tiêu về Kiến thức: Học phần nhằm cung cấp cho người học những cơ sở lý luận về phân tích và nhận diện cơ hội kinh doanh. Từ đó làm cơ sở để phát triển các ý tưởng kinh doanh, lập kế hoạch khởi sự kinh doanh và triển khai cụ thể các hoạt động kinh doanh trong quá trình khởi sự.

+ CO2: Mục tiêu về Kỹ năng: Học phần nhằm trang bị cho sinh viên những kỹ năng liên quan đến quy trình khởi sự kinh doanh: từ hình thành ý tưởng, lập và triển khai một kế hoạch khởi sự kinh doanh như phân tích thị trường, kế hoạch marketing, kế hoạch nhân sự... Bên cạnh đó, học phần cũng hướng tới mục tiêu phát triển kỹ năng mềm của người học như kỹ năng làm việc nhóm, thuyết trình, kỹ năng giải quyết vấn đề và kỹ năng phát triển bản thân.

+ CO3: Mục tiêu về Thái độ: Học phần nhằm giúp người học nhận thức đúng vai trò của khởi sự kinh doanh đối với sinh viên mới ra trường. Có nhận thức kinh doanh là một nghề nghiệp và có thể phát triển các kỹ năng nghề nghiệp một cách độc lập, phát triển niềm say mê nghề nghiệp.

### 11. Chuẩn đầu ra của học phần:

#### - Về Kiến thức:

+ CLO1: Phân tích môi trường để nhận diện cơ hội kinh doanh trong bối cảnh toàn cầu hoá.

+ CLO2: Vận dụng các kiến thức căn bản để hình thành ý tưởng kinh doanh.

+ CLO3: Tổng hợp từ ý tưởng kinh doanh để hình thành kế hoạch khởi sự kinh doanh cụ thể.

#### - Về Kỹ năng:

+ CLO4: Vận dụng nhuần nhuyễn các kỹ năng mềm như thuyết trình, làm việc nhóm.

+ CLO5: Thành thực trong kỹ năng soạn thảo kế hoạch kinh doanh và trình bày kế hoạch kinh doanh.

+ CLO6: Có năng lực thuyết phục các nhà đầu tư về thành công của ý tưởng kinh doanh.

#### - Về Thái độ và đạo đức nghề nghiệp:

+ CLO7: Chịu trách nhiệm cá nhân, trách nhiệm xã hội và đạo đức nghề nghiệp.

+ CLO8: Yêu thích nghề kinh doanh và có tinh thần khởi sự kinh doanh sau khi tốt nghiệp.

### 12. Chuẩn đầu ra học phần với Chuẩn đầu ra chương trình

Chuẩn đầu ra học phần	Chuẩn đầu ra chương trình											
	Kiến thức				Kỹ năng					Thái độ		
	PLO1	PLO2	PLO3	PLO4	PLO5	PLO6	PLO7	PLO8	PLO9	PLO10	PLO11	PLO12
CLO1	X	X	X	X	X	X	X		X	X	X	
CLO2	X	X		X	X	X			X	X	X	X
CLO3	X	X	X	X		X			X	X	X	

<b>CLO4</b>					X	X		X				
<b>CLO5</b>		X		X	X	X	X					
<b>CLO6</b>	X	X		X								
<b>CLO7</b>										X	X	X
<b>CLO8</b>											X	X

**13. Nội dung học phần, Kế hoạch giảng dạy, Ma trận liên kết nội dung chương mục với Chuẩn đầu ra học phần, Hoạt động dạy và học, Kiểm tra**

Thời gian	Nội dung	Số giờ lý thuyết	Số giờ Bài tập, thảo luận, thuyết trình	Chuẩn đầu ra học phần	Hoạt động dạy và học	Kiểm tra	Tài liệu tham khảo
Tuần 1	<p><b>Chương 1: Những vấn đề cốt yếu về khởi sự kinh doanh</b></p> <p>1.1. Khái quát về khởi sự kinh doanh</p> <p>1.2. Các yếu tố ảnh hưởng tới khởi sự kinh doanh</p> <p>1.3. Quy trình khởi sự kinh doanh</p>	4	2	CLO1_1 CLO4_1 CLO7_2 CLO8_2	<p><u>GV:</u></p> <p>Giới thiệu học phần (đề cương chi tiết, tài liệu học tập, đánh giá người học, lịch kiểm tra, hình thức thi cuối kỳ). Phổ biến nội quy lớp học. Thuyết giảng. Giao nhiệm vụ cho SV.</p> <p><u>SV:</u></p> <p>Thành lập nhóm. Nghiên cứu tài liệu.</p>		<p>Tài liệu [1]- Chương 1</p> <p>Tài liệu [2]- Chương 1</p> <p>Tài liệu [3]- Chương 1</p> <p>Tài liệu [4]- Chương 1</p>

					Làm bài tập nhóm: phân tích ưu và nhược điểm của từng phương thức khởi sự kinh doanh	
Tuần 2	<b>Chương 2:</b> <b>Hình thành và lựa chọn ý tưởng khởi sự kinh doanh</b> 2.1. Ý tưởng khởi sự kinh doanh chủ yếu 2.2. Cơ hội kinh doanh	4	2	CLO1_2 CLO2_1 CLO4_2 CLO6_4 CLO8_2	<u>GV:</u> Thuyết giảng. Giao nhiệm vụ cho SV. Đánh giá kết quả làm việc của các nhóm.  <u>SV:</u> Nghiên cứu tài liệu. Làm bài tập tình huống: Phân tích 1 ý tưởng kinh doanh mà nhóm tâm đắc nhất trong chương trình Shark Tank Việt Nam (Thương vụ bạc tỷ) qua các mùa	Tài liệu [1]- Chương 4  Tài liệu [2]- và Chương 3  Tài liệu [3]- Chương 2  Tài liệu [4]- Chương 2

<p>Tuần 3</p>	<p><b>Chương 3:</b> <b>Lập kế hoạch khởi sự kinh doanh</b> 3.1. Khái niệm và phân loại kế hoạch kinh doanh 3.2. Mục đích của việc soạn thảo kế hoạch kinh doanh 3.3. Kết cấu điển hình của một bản kế hoạch kinh doanh</p>	<p>4</p>	<p>2</p>	<p>CLO1_3 CLO2_3 CLO3_2 CLO4_2 CLO5_2 CLO6_2 CLO8_2</p>	<p><u>GV:</u> Thuyết giảng. Giao nhiệm vụ cho SV. Đánh giá bài làm của SV.  <u>SV:</u> Nghiên cứu tài liệu. Làm bài tập tình huống. Thuyết trình về đề tài được giao.</p>		<p>Tài liệu [1]- Chương 5  Tài liệu [2]- Chương 4  Tài liệu [4]- Chương 3</p>
<p>Tuần 4</p>	<p><b>Chương 3:</b> <b>Lập kế hoạch khởi sự kinh doanh (tiếp)</b> 3.4. Nội dung cơ bản của kế hoạch kinh doanh 3.5. Một số kỹ năng soạn thảo kế hoạch kinh doanh</p>	<p>3</p>	<p>4</p>	<p>CLO1_3 CLO2_3 CLO3_2 CLO4_2 CLO5_2 CLO6_2 CLO8_2</p>	<p><u>GV:</u> Thuyết giảng. Giao nhiệm vụ cho SV. Giao đề kiểm tra- bài số 1 cho SV. Đánh giá sinh viên.  <u>SV:</u> Nghiên cứu tài liệu. Thảo luận về những nội dung cơ bản của một bản kế hoạch khởi sự kinh doanh.</p>	<p>SV nhận đề của bài kiểm tra số 1 về nhà làm theo nhóm</p>	<p>Tài liệu [1]- Chương 5  Tài liệu [2]- Chương 4  Tài liệu [4]- Chương 3</p>

					Thuyết trình về đề tài được giao.	
Tuần 5	<p><b>Chương 4: Triển khai hoạt động khởi sự kinh doanh</b></p> <p>4.1. Lựa chọn hình thức pháp lý</p> <p>4.2. Lựa chọn tên cho doanh nghiệp</p> <p>4.3. Lựa chọn địa điểm</p> <p>4.4. Tìm nguồn vốn huy động cho công việc kinh doanh</p> <p>4.5. Lựa chọn hình thức pháp lý cho doanh nghiệp</p> <p>4.6. Thủ tục đăng ký kinh doanh</p>	3	4	<p>CLO2_3</p> <p>CLO3_3</p> <p>CLO4_3</p> <p>CLO6_3</p> <p>CLO7_2</p> <p>CLO8_2</p>	<p><u>GV:</u></p> <p>Thuyết giảng.</p> <p>Giao nhiệm vụ cho SV.</p> <p>Đánh giá phần làm việc trên lớp của SV.</p> <p>Thu bài kiểm tra số 1 của các nhóm.</p> <p><u>SV:</u></p> <p>Nghiên cứu tài liệu.</p> <p>Thảo luận về cách chọn địa điểm tiến hành các hoạt động khởi sự kinh doanh khác nhau.</p> <p>Thuyết trình về đề tài được giao.</p>	<p>Tài liệu [1]- Chương 6, Chương 7 Chương 8 và chương 9</p> <p>Tài liệu [2]- Chương 5</p> <p>Tài liệu [3]- Chương 4</p> <p>Tài liệu [4]- Chương 3 và Chương 4</p>

Tuần 6	<b>Chương 4: Triển khai hoạt động khởi sự kinh doanh (tiếp)</b> 4.7. Tổ chức cơ cấu quản lý và nhân sự của cơ sở kinh doanh 4.8. Thiết kế trụ sở và mua sắm trang thiết bị văn phòng cần thiết	3	4	CLO2_3 CLO3_3 CLO4_3 CLO6_3 CLO7_2 CLO8_2	<u>GV:</u> Thuyết giảng. Giao nhiệm vụ cho SV. Công bố điểm của bài kiểm tra số 1; giải đáp bài kiểm tra.  <u>SV:</u> Nghiên cứu tài liệu. Làm bài tập về xây dựng cơ cấu tổ chức chức cho doanh nghiệp. Thuyết trình về đề tài được giao.		Tài liệu [1]- Chương 6, Chương 7 Chương 8 và chương 9  Tài liệu [2]- Chương 5  Tài liệu [3]- Chương 4  Tài liệu [4]- Chương 3 và Chương 4
Tuần 7	<b>Chương 4: Triển khai hoạt động khởi sự kinh doanh (tiếp)</b> 4.9. Marketing và mạng lưới bán hàng 4.10. Quản lý các vấn đề liên quan tới kế toán và chi phí	4	4	CLO2_3 CLO3_3 CLO4_3 CLO6_3 CLO7_2 CLO8_2	<u>GV:</u> Thuyết giảng. Giao nhiệm vụ cho SV. Giao đề và giám sát SV làm bài kiểm tra số 2.  <u>SV:</u> Nghiên cứu tài liệu. Thảo luận về các hoạt động marketing để thu hút khách	Làm bài kiểm tra số 2 (1 tiết)	Tài liệu [1]- Chương 6, Chương 7 Chương 8 và chương 9  Tài liệu [2]- Chương 5  Tài liệu [3]- Chương 4

					hàng trong giai đoạn đầu khởi sự kinh doanh Thuyết trình về đề tài được giao.	Tài liệu [4]- Chương 3 và Chương 4
Tuần 8	<b>Chương 5: Phát triển sự nghiệp kinh doanh</b> 5.1. Đặc điểm của mối quan hệ trong quá trình kinh doanh 5.2. Thiết lập các mối quan hệ nội bộ trong kinh doanh 5.3. Thiết lập mối quan hệ với các đối tác bên ngoài và cơ quan quản lý vĩ mô	3	4	CLO3_3 CLO4_3 CLO5_3 CLO6_3 CLO7_3 CLO8_3	<u>GV:</u> Thuyết giảng. Giao nhiệm vụ cho SV. Công bố điểm của bài kiểm tra số 2; giải đáp bài kiểm tra.  <u>SV:</u> Nghiên cứu tài liệu. Làm bài tập tình huống về thiết lập mối quan hệ nội bộ. Thuyết trình về đề tài được giao.	Tài liệu [1]- Chương 10 và Chương 11  Tài liệu [3]- Chương 5  Tài liệu [4]- Chương 5
Tuần 9	<b>Chương 5: Phát triển sự nghiệp kinh doanh (tiếp)</b> 5.4. Quản trị sự phát triển với chu kỳ tăng trưởng	4	4	CLO3_3 CLO4_3 CLO5_3 CLO6_3 CLO7_3 CLO8_3	<u>GV:</u> Thuyết giảng. Giao nhiệm vụ cho SV. Nêu yêu cầu đối với dự án nghiên cứu của các nhóm.	Tài liệu [1]- Chương 10 và Chương 11  Tài liệu [3]- Chương 5



	của doanh nghiệp 5.5. Các chiến lược phát triển dựa vào nguồn nội lực 5.6. Chiến lược tăng trưởng sử dụng nguồn lực từ bên ngoài  <b>Tổng kết môn học</b>				Tổng kết môn học. Công bố điểm quá trình của từng SV; giải đáp thắc mắc liên quan đến điểm quá trình.  <u>SV:</u> Nghiên cứu tài liệu. Thảo luận về những tiêu chuẩn của một bản báo cáo tốt.		Tài liệu [4]- Chương 5
--	---	--	--	--	--	--	---------------------------

**Chú ý:** Cột chuẩn đầu ra học phần có dạng **CLO<sub>m</sub>\_n**, trong đó “n” được xác định bởi thang đo **Bloom** như sau:

- Ở chuẩn đầu ra kiến thức thì n nhận 1 trong 6 mức độ: (1) *Biết* (2) *Hiểu* (3) *Vận dụng* (4) *Phân tích* (5) *Tổng hợp* (6) *Đánh giá*.

- Ở chuẩn đầu ra kỹ năng thì n nhận 1 trong 5 mức độ: (1) *Bắt chước* (2) *Làm lại* (3) *Chính xác hóa* (4) *Hoàn thiện* (5) *Sáng tạo*

- Ở chuẩn đầu ra thái độ thì n nhận 1 trong 5 mức độ: (1) *Nhận lấy* (2) *Đáp lại* (3) *Bày tỏ thái độ* (4) *Hình thành quan điểm* (5) *Thế giới quan*

#### 14. Phương pháp dạy - học với Chuẩn đầu ra học phần

TT	Phương pháp dạy và học	Kiến thức			Kỹ năng		Thái độ	
		CLO1	CLO2	CLO3	CLO4	CLO5	CLO6	CLO7
1	Thuyết giảng	X	X	X	X	X		X
2	Thuyết trình	X			X	X	X	X
3	Làm việc nhóm	X	X	X	X	X	X	X
4	Thực hành	X	X	X	X	X	X	X

5	Giải quyết vấn đề	X		X	X		X	X
6	Nghiên cứu tình huống	X		X	X	X	X	X
7	Tự nghiên cứu	X	X		X	X		
8	Làm bài tập	X	X			X		X

### 15. Phương thức đánh giá sinh viên với Chuẩn đầu ra học phần

- Đánh giá chuyên cần: 10%
- Đánh giá quá trình: 30%
- Thi kết thúc học phần: 60%
  - + Hình thức thi: Viết tiểu luận
  - + Thời gian thi: .....

TT	Phương thức đánh giá sinh viên	Kiến thức			Kỹ năng		Thái độ	
		CLO1	CLO2	CLO3	CLO4	CLO5	CLO6	CLO7
1	Chuyên cần	X	X		X	X	X	X
2	Quá trình	X	X	X		X		
3	Kết thúc học phần	X	X	X	X	X		X

### 16. Tài liệu giảng dạy:

#### **Giáo trình:**

[1] Nguyễn Ngọc Huyền, Ngô Thị Việt Nga (2016), *Giáo trình Khởi sự kinh doanh*, Nxb Đại học Kinh tế quốc dân.

#### **Tài liệu tham khảo:**

[2] Lưu Đan Thọ (2016), *Lập kế hoạch và khởi sự kinh doanh (Lý thuyết và tình huống ứng dụng của các Công ty Việt Nam)*, Nxb Tài chính.

[3] Lê Huyền Trang (2019), *Tập bài giảng Khởi sự kinh doanh*, Tài liệu lưu hành nội bộ trường Đại học Thăng Long.

[4] Michael J. Robert, Howard H. Stevenson, William A. Sahlman, Paul W. Marshall, Richard G. Hamermesh (2007), *New Business Ventures & the Entrepreneur*, 6th edition, McGraw -Hill Irwin.

### 17. Hướng dẫn thực hiện:

- ✓ Khoa Kinh tế - Quản lý và Bộ môn Quản trị kinh doanh & Marketing có trách nhiệm phổ biến đề cương chi tiết học phần cho toàn thể giảng viên tham gia giảng dạy thực hiện.


✓ Giảng viên có nhiệm vụ phổ biến đề cương chi tiết cho sinh viên vào tiết học đầu tiên của học phần.

✓ Giảng viên thực hiện theo đúng nội dung và kế hoạch giảng dạy trong đề cương chi tiết đã được duyệt.

**18. Ngày cập nhật đề cương: 20/7/2019**

**TRƯỞNG KHOA**

*(ký và ghi rõ họ tên)*



**GS.TS Nguyễn Khắc Minh**

**TRƯỞNG BỘ MÔN**

*(ký và ghi rõ họ tên)*



**PGS.TS Đồng Xuân Ninh**

**NGƯỜI BIÊN SOẠN**

*(ký và ghi rõ họ tên)*



**TS. Lê Huyền Trang**